



S+W

M+B

R+P



WIR LOTSEN SIE KOMPETENT
DURCH DIE **KOMPLEXE**
KRANKENHAUSLANDSCHAFT

INHALT

Strategieentwicklung und wirtschaftlicher Erfolg	Seite 4
Reorganisation und Prozessoptimierung	Seite 6
Masterplanung und Betriebsorganisation	Seite 8
Beratungsansatz	Seite 10
kavion® – das Beratungs- und Managementtool	Seite 12
Management	Seite 14
Interview	Seite 18
.....	
Spezialisten-Netzwerk	Seite 20
Referenzen	Seite 22
Ausblick	Seite 23
.....	
Kontakt	Seite 24
.....	

QUALITÄT ALS BASIS FÜR DEN ERFOLG

.....

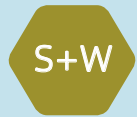
MedAdvisors ist ein auf die Gesundheitswirtschaft spezialisiertes Beratungsunternehmen, das in einzigartiger Art und Weise höchste Kompetenz in den Bereichen Medizin, Ökonomie und Recht vereint.

Wir unterstützen große Krankenhäuser, Universitätsklinika und Krankenhausverbünde schwerpunktmäßig in den Bereichen strategische Ausrichtung, Prozessoptimierung und Betriebsorganisation mit dem Ziel der Qualitätssicherung in der Patientenversorgung.

MedAdvisors versteht sich nicht nur als Datenanalyst und Strategieberater, sondern begleitet auch die Umsetzung der notwendigen Veränderungen.

.....



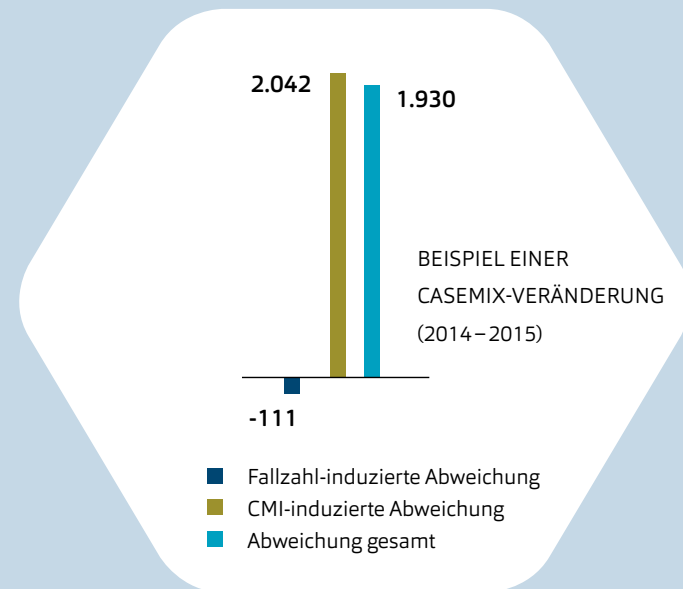


STRATEGIEENTWICKLUNG UND WIRTSCHAFTLICHER ERFOLG

Die stationären Leistungserbringer stehen zukünftig vor großen Herausforderungen. Um diese erfolgreich meistern zu können, ist eine detailliert und differenziert hergeleitete Medizinstrategie erforderlich. Die auf objektiven Analysen basierende und mit medizinischem Sachverstand bewertete Strategie bildet die Grundlage einer qualitativ hochwertigen Patientenversorgung und des wirtschaftlichen Erfolgs Ihres Klinikums.

Für die Konsolidierung von wirtschaftlichen Schiefagen ist eine „differenzierte Diagnostik“ in der Patientenversorgung für die Leistungsstruktur, Qualität, Kosten und Erlöse und Prozessqualität notwendig. Zu hohe Kosten im Sekundär- und Tertiärbereich erfordern gänzlich andere Analysen und Maßnahmen als Optimierungspotenziale in der Krankenversorgung.

- **OBJEKTIVE DATENGRUNDLAGEN**
- **DIFFERENZIERTER HERLEITUNG**
- **MEDIZINISCH SINNVOLLE UND INNOVATIVE LÖSUNGEN**



„Die MedAdvisors GmbH hat die Ruppiner Kliniken in den Jahren 2013, 2014 und 2015 bei der Erarbeitung der Strategie und der Ressourcenplanung unter Berücksichtigung der demographischen Entwicklung, des Wettbewerbsumfelds, der Prozessoptimierungspotentiale und der Ziele der Geschäftsführung begleitet. Im Rahmen der Beratung wurde ein individuelles, auf die regionalen Besonderheiten abgestimmtes Zukunftskonzept mit der Herleitung der für die Versorgung der Bevölkerung notwendigen Betten und OP-Säle erarbeitet. Die Ruppiner Kliniken, insbesondere die Geschäftsführung, waren mit der Leistung der MedAdvisors GmbH sehr zufrieden und können sie als Partner für weitere Strategie- und Masterplanungen uneingeschränkt empfehlen.“

Geschäftsführung Ruppiner Kliniken

R+P

REORGANISATION UND PROZESSOPTIMIERUNG

Basis für eine hohe Behandlungsqualität und gleichzeitig eine wirtschaftlich effiziente Patientenversorgung ist die Evaluation der aktuellen Prozesse, die bei der komplexen Behandlungssituation in einem Krankenhaus betrachtet werden müssen.

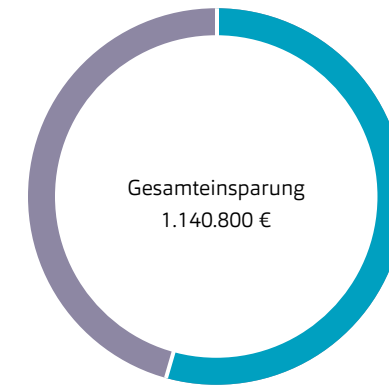
Dabei lassen sich historisch gewachsene Probleme in der Ablauforganisation identifizieren. Mit diesem Wissen können neue und effizientere Arbeitsabläufe und Patientenwege festgelegt werden. Sowohl Mitarbeiter- als auch Patientenzufriedenheit können so merklich erhöht werden.

MedAdvisors betrachtet die Primär-, Sekundär- und Tertiärbereiche separat für sich, im Benchmark und im Zusammenspiel untereinander. Die Implementierung individueller Kennzahlensysteme erlaubt die Steuerung der einzelnen Bereiche und ein Monitoring des Veränderungsprozesses.

Beispiele für Reorganisationsbereiche:

- KRANKENHAUSVERWALTUNG
- ZENTRALE NOTAUFNAHME
- ZENTRALSTERILISATION (ZSVA)
- APOTHEKE
- PATHOLOGIE
- PERSONALBEDARFSBEMESSUNG
- PROZESSOPTIMIERUNG IN DER INTENSIVMEDIZIN
- VERWEILDAUER

- 510.000 € Effekt pharmakoökonomisches Management
- 630.800 € Preiseffekt durch strategischen Einkauf



ERGEBNIS EINER APOTHEKENREVISION
(ÜBER 2 JAHRE)

„Vor dem Hintergrund einer Vollautomation des Apothekenlagers und dem Aufbau einer GMP-gerechten Herstellungsabteilung für individuelle, sterile Produkte hat die MedAdvisors GmbH eine umfassende bauliche Veränderung der Apotheke des Klinikums Oldenburg geplant und die Umsetzung weitgehend vorbereitet. Dank einer zielgenauen Prozessoptimierung wird die Klinikapotheke zukünftig entsprechend der aktuellen Apothekenbetriebsordnung sowie den Vorgaben für pharmazeutische Hersteller zukunftsfähig und wirtschaftlich optimal aufgestellt sein. Wir bedanken uns bei der MedAdvisors GmbH für die konstruktive und effiziente Zusammenarbeit in diesem umfangreichen Projekt.“

Geschäftsführung Klinikum Oldenburg

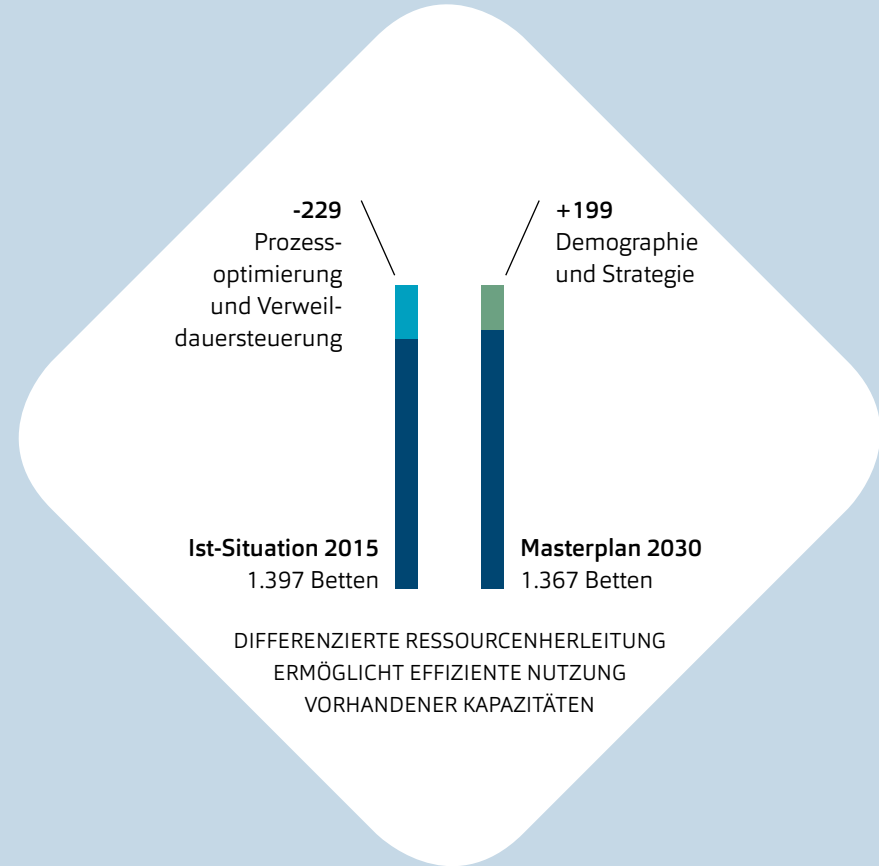


MASTERPLANUNG UND BETRIEBSORGANISATION

Alle Krankenhäuser unterliegen stetigen Veränderungen in der Qualität und Quantität der Patientenversorgung. Eine fundierte Masterplanung ist deshalb unerlässlich für eine optimale Betriebsorganisation. Die exakte Herleitung der Raumnutzungszeiten und die zu erwartenden Veränderungen der Bedarfe in der Patientenversorgung beeinflussen die bauliche Grundstruktur. Mit den Möglichkeiten unserer Datenbank MedCube verfügen wir über ein rollierendes System, das jahresaktuell Veränderungen aufnimmt und die geplante bauliche Situation adjustiert. Hierdurch ist eine aktuelle sachgerechte und effiziente Masterplanung möglich.

Eine maßgeschneiderte Masterplanung ist die Grundlage für eine gute Qualität der Patientenversorgung, die Arbeitsbedingungen des Personals und die Wirtschaftlichkeit eines Krankenhauses.

- REGELMÄSSIGE AKTUALISIERUNG DER DATEN FÜR FUNDIERTE ENTSCHEIDUNGEN
- BEDARFSGERECHTE RESSOURCENPLANUNG
- AFFINITÄTSORIENTIERTE BETRIEBSORGANISATION DER UNTERSCHIEDLICHEN MEDIZINISCHEN BEREICHE



„Zur erfolgreichen Konzeption der Masterplanung 2020 und 2025 des Universitätsklinikums Münster trug die MedAdvisors GmbH maßgeblich bei. Durch die konstruktive und inhaltlich sehr gute Kooperation konnte eine vertrauensvolle Geschäftsbeziehung aufgebaut werden. Das Unternehmen MedAdvisors GmbH hat ihre Projektarbeit in unserem Haus mit hoher Akzeptanz durchgeführt. Wir bedanken uns für die überaus vertrauensvolle Zusammenarbeit und können die MedAdvisors GmbH für weitere derartige Projekte nur empfehlen.“

Vorstand Universitätsklinikum Münster

UNSER BERATUNGSANSATZ QUALITÄT UND WIRTSCHAFT- LICHKEIT IM EINKLANG

Im Mittelpunkt unserer Beratungstätigkeit steht die Qualität der Patientenversorgung. Wir sind davon überzeugt, dass eine hohe Qualität die Basis für den langfristigen medizinischen und wirtschaftlichen Erfolg von Kliniken ist. Unsere Erfahrungen und Beobachtungen in unterschiedlichen Häusern bestätigen diese Überzeugung. Um eine optimale Behandlungsqualität erreichen zu können, müssen Bedingungen geschaffen werden, die eine Ausrichtung aller Aktivitäten auf dieses Ziel ermöglichen.

Wir betrachten das komplexe System Krankenhaus ganzheitlich mit multidimensionalen und differenzierten Analysen. Die Ergebnisse werden bei MedAdvisors von Medizinern und Ökonomen gemeinsam interpretiert und bewertet. Nur so können medizinisch sinnvolle Handlungsfelder und Veränderungspotenziale identifiziert werden.

Je detaillierter und objektiver die Datengrundlage ist, desto fundierter und klarer werden Entscheidungen und Strategien. Damit steigt auch die Akzeptanz von Veränderungsmaßnahmen. Eine Projektbegleitung durch unsere Experten mit jahrelanger Erfahrung in der Leitung großer Krankenhäuser garantiert eine zielorientierte und nachhaltige Umsetzung notwendiger Veränderungen und Innovationen.



VORTEILE VON MEDADVISORS

- Alle MedAdvisors-Berater und Netzwerkpartner bringen langjährige Erfahrungen aus dem klinischen Alltag mit und garantieren somit eine Kommunikation auf Augenhöhe
- Einzigartige interdisziplinäre Zusammenarbeit von Spezialisten aus den Fachgebieten Medizin, Ökonomie, Recht, Architektur, Prozess- und Ablauforganisation
- Ein differenzierter Blick auf das Gesamtsystem Krankenhaus für eine kompetente und ganzheitliche Bewertung detaillierter Analysen
- Langjährige Erfahrung in der Prüfung, Sanierung und Planung von Kliniken – individuelle Lösungen für jede einzelne Klinik

KAVION® – UNSER HANDLUNGSORIENTIERTES BUSINESS INTELLIGENCE TOOL

Aus der ergebnisorientierten Beratungspraxis von MedAdvisors ist ein webbasiertes Analyse- und Steuerungstool entstanden, das die vielfältigen Daten eines Krankenhauses multidimensional verknüpft und auswertet.

kavion® bietet mit seiner intuitiven Bedienoberfläche völlig neue Möglichkeiten, Daten zur Problemlösung einzusetzen. Neben bekannten Abfragedimensionen wurde auch eine Steuerung über Patientengruppen erarbeitet und damit das relevanteste Element des Krankenhausmanagements – die Patientenbehandlung – ins Zentrum der Betrachtung gestellt.

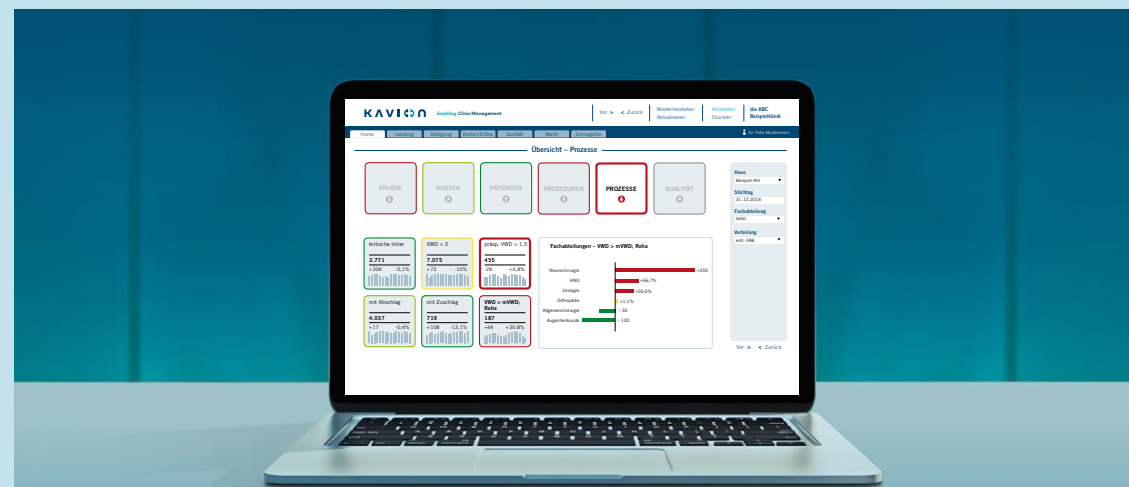
Die Patientengruppen sind eine Besonderheit von kavion®. Es sind vordefinierte Filter, die multidimensional Daten zur Beantwortung besonders steuerungskritischer Fragen zusammenführen. Das vereinfacht sowohl die Identifikation von Prozessproblemen als auch das Monitoring von Veränderungen.

kavion® greift nicht in bestehende Systeme ein, sondern nutzt lediglich anonymisierte Routinedaten wie z.B. die Daten nach § 21 KHEntg oder die Finanzbuchhaltungsdaten.

- ZEIT FÜR LÖSUNGEN UND DEREN UMSETZUNG
- INNOVATION MIT EINER ZIELRICHTUNG: KOMPLEXITÄT REDUZIEREN
- INTUITIVE BEDIEBARKEIT UND SCHNELLE VERFÜGBARKEIT
- EIN BERATUNGSPRODUKT ZUR EIGENSTÄNDIGEN NUTZUNG

Wir wollen, dass unsere Kunden unabhängiger und schneller handlungsfähig werden, einfach an die relevanten Informationen kommen und sich um die wirklich wichtigen Dinge kümmern können. Es geht deshalb nicht nur um die reine Darstellung von Kennzahlen, sondern vor allem um die Klärung von Problemursachen, die ganzheitliche Bewertung und um erfolgreiche Veränderungen. Klare Erkenntnisse und deren Kommunizierbarkeit sind die Voraussetzung für die gemeinsame Erarbeitung und Umsetzung von Lösungen.

In Folge der Zusammenarbeit mit unseren Kunden und neuen, individuellen Herausforderungen in Beratungsprojekten entwickeln wir kavion® ständig weiter und stellen die Neuerungen allen zur Verfügung, sodass immer alle vom Fortschritt profitieren.



Testen Sie kavion® auf www.kavion.de



Prof. Dr. Claus Bartels war dreizehn Jahre als Chirurg tätig, sechs davon als Herzchirurg.

PROF. DR. MED. CLAUDS BARTELS

GESCHÄFTSFÜHRENDER
GESELLSCHAFTER



Beste Qualität als höchstes Ziel, gepaart mit wirtschaftlichem Erfolg und hoher Mitarbeiter- und Patientenzufriedenheit – diesen Anspruch legt Prof. Dr. Claus Bartels allen beruflichen Vorhaben zugrunde. Seine 35-jährige Erfahrung in der deutschen Krankenhauslandschaft stellt er nun mit MedAdvisors Führungskräften aus Medizin, Pflege und Administration zur Verfügung. Claus Bartels möchte Menschen inspirieren, ausgetretene Pfade zu verlassen und den Blick für Innovation, Effizienz und Qualität in der Patientenversorgung zu öffnen.

Nach einer sehr stringenten beruflichen Entwicklung als Herzchirurg und einer frühen Habilitation in der Thorax- und Kardiovascularchirurgie suchte er einen Weg, die administrativen Strukturen in Krankenhäusern, die für viele Mitarbeiter in der Krankenversorgung zu starr und ineffizient sind, sinnvoll zu verändern. Dieses Ziel verwirklichte er sehr erfolgreich als Sprecher der Geschäftsführung des Allgemeinen Krankenhauses St. Georg in Hamburg im LBK-Konzern, wie auch als Vorstandsvorsitzender und ärztlicher Direktor des Universitätsklinikums Greifswald.

Prof. Dr. Claus Bartels hat MedAdvisors 2009 gegründet und leitet das Unternehmen seitdem als geschäftsführender Gesellschafter.



Große Ziele erreicht man nur durch ausdauerndes und zuversichtliches Gehen des Weges – diese Fähigkeiten trainiert Dr. Sebastian Fenger auch als Triathlet.

DR. MED. SEBASTIAN FENGER

MEDADVISORS
MANAGING PARTNER



Kreative Ideen, Umdenken sowie moderne und schlanke Prozessgestaltung stehen für Dr. Sebastian Fenger keineswegs im Widerspruch zu den komplexen Anforderungen und Herausforderungen im Krankenhaus. Auf Basis belastbarer Analysen und transparenter Methoden sowie seiner Erfahrung als Arzt und aus zahlreichen Projekten erarbeitet Sebastian Fenger praxistaugliche Lösungen. Als ehemaliger Leistungssportler weiß er, worauf es beim Verfolgen anspruchsvoller Ziele ankommt: Klarheit und Struktur, Ruhe, Ausdauer und Zuversicht.

Nach seinem Medizinstudium war Sebastian Fenger zunächst als Referent des Ärztlichen Vorstands und Vorstandsvorsitzenden und als wissenschaftlicher Mitarbeiter in der Universitätsmedizin Rostock tätig. Die Möglichkeit, Prozesse als Mediziner für Mediziner aktiv zu gestalten und Ideen zum Wohle der Patienten und Mitarbeiter umzusetzen, führte Dr. Fenger von der Patientenbehandlung ins Management und die Beratung. Wissenschaftlich beschäftigt er sich weiterhin am UKSH, Campus Lübeck mit den Themen risikoadjustierte Qualität und demographischer Wandel.

Dr. Sebastian Fenger arbeitet seit 2013 als Berater bei MedAdvisors und ist seit 2016 Managing Partner.

INTERVIEW MIT PROF. DR. MED. CLAUS BARTELS

GESCHÄFTSFÜHRENDER GESELLSCHAFTER

Warum haben Sie MedAdvisors gegründet?

Als verantwortlicher Leiter von Maximalversorgern oder Universitätskrankenhäusern hatte ich häufig mit Beratungsunternehmen zu tun. Keiner der Berater, die mir gegenüber gesessen haben, verfügte über langjährige Krankenhauserfahrung oder hatte je ein Großkrankenhaus oder Universitätsklinikum geleitet. Bezüglich der Grundlage für Beratungsansätze wurde häufig nur auf Erfahrungswerte mit anderen Kliniken verwiesen, ohne die Methodik wirklich darzustellen. Oftmals drängte sich mir der Eindruck auf, dass solche Empfehlungen und Beratungen eher theoretischer denn fundiert-praktischer Natur sind.

Mit MedAdvisors möchte ich einen anderen Weg gehen und relevante Beratung aus der Praxis für die Praxis anbieten. Alle Berater

bei MedAdvisors haben umfangreiche klinische Erfahrung oder sind noch in dem Bereich tätig, in dem sie beraten. Wir können deshalb auf Augenhöhe mit unseren Kunden zusammenarbeiten.

Wofür steht MedAdvisors, was können Kunden von MedAdvisors erwarten?

MedAdvisors steht für höchste Qualität in einer praxisrelevanten Beratung auf Basis plausibler Datengrundlagen. Wir führen unter Einbeziehung der Auftraggeber vor Ort eine sinnhafte Bewertung unserer multidimensionalen Analysen durch und erstellen punktgenau nach gemeinsamer Priorisierung einen terminierten Maßnahmenplan für Veränderungen.

Unser Netzwerk für die Beantwortung spezieller Fragestellungen dürfte in dieser Form in Deutschland einzigartig sein. Wir können

für jede Anforderung einen ausgewiesenen Experten hinzuziehen und erleben deshalb eine hohe Akzeptanz unserer Arbeit bei den Kollegen vor Ort. Den extrem hohen Qualitätsanspruch an unsere Arbeit können wir nur mit einem eingespielten professionellen Team erreichen, in dem wir uns voll auf einander verlassen können. Wir legen großen Wert darauf, unsere verantwortungsvollen Aufgaben mit Freude erfüllen zu können.

Was haben Sie bisher erreicht und welche Ziele setzen Sie sich für die nächsten Jahre?

In den vergangenen sieben Jahren haben wir über 40 Kliniken in Veränderungsprozessen unterstützt, viele davon über längere Zeiträume. Finanzielle Konsolidierung, Strategieentwicklung oder Prozessbegleitungen waren und bleiben die wichtigsten Themen.

Interessant waren aber auch außergewöhnliche Projekte wie die Begleitung eines Krankenhausverkaufes für einen Bankfonds oder die detaillierten Prozessanalysen für einen großen Hersteller von Medizintechnik.

Ein wesentlicher Meilenstein war der Aufbau unseres digitalen Beratungs- und Managementtools kavion®, das wir ständig weiter-

entwickeln um neue Analyseverfahren für aktuelle Fragestellungen anwenden zu können.

Die risikoadjustierte Qualitätsanalyse und die tatsächliche Verbesserung der Behandlungsqualität liegen mir dabei besonders am Herzen. Ich bin der festen Überzeugung, dass eine hohe Qualität die Basis für den langfristigen medizinischen und wirtschaftlichen Erfolg von Kliniken ist. Unsere Erfahrungen und Beobachtungen in unterschiedlichsten Häusern bestätigen diesen Zusammenhang.

Ziel der nächsten Jahre wird es sein, weitere Themen in unser Portfolio aufzunehmen, die unseren Mandanten unter den Nägeln brennen. Praxisnahe, wirtschaftlich sinnvolle Lösungen zu entwickeln und dabei Patienten und Personal in den Mittelpunkt aller Bemühungen zu stellen – diese Herausforderung nehmen wir leidenschaftlich gern an.

SPEZIALISTEN IN UNSEREM NETZWERK

PROF. DR. MED. DIETRICH BAUMGART

Innere Medizin, Kardiologie; Preventicum:
Interdisziplinäre Praxisklinik, Düsseldorf

DR. MED. CHRISTIAN BRAUN

Ärztlicher Direktor Klinikum Saarbrücken,
Ärztlicher Leiter Zentrale Notaufnahme sowie
Untersuchungs- und Behandlungszentrum

PROF. DR. MED. RALF EWERT

Innere Medizin, Pneumologie, Internistische
Intensivmedizin, Klinisches Ethikkomitee,
Universitätsmedizin Greifswald

PROF. DR. MED. HARALD FREYBERGER

Direktor der Klinik und Poliklinik
für Psychiatrie und Psychotherapie,
Universitätsmedizin Greifswald

PROF. DR. MED. FRANK HÄBLER

Chefarzt der Tagesklinik und
Psychiatrischen Institutsambulanz (PIA)
für Schulkinder und Jugendliche,
GGP mbH Rostock

PROF. DR. MED. AXEL KRAMER

Direktor des Instituts für Hygiene
und Umweltmedizin am
Universitätsklinikum Greifswald

KILIAN KRIEGER

Interimsmanager

DR. MED. JÜRGEN OLDENBURG

Neurologe, Geschäftsführer
DeltamedNord GmbH

PROF. DR. MED. DR. H.C.

E. BERND RINGELSTEIN

ehem. Direktor der Klinik und Poliklinik
für Neurologie (Emeritus),
Universitätsklinikum Münster

PROF. DR. MED. HENRY SCHRÖDER

Direktor der Klinik und Poliklinik für
Neurochirurgie, Universitätsmedizin
Greifswald

PROF. DR. MED. IVO STEINMETZ

Arzt, Mikrobiologie, Direktor Friedrich Loeffler
Institut für Medizinische Mikrobiologie,
Universitätsmedizin Greifswald

JENS WOOST

Apotheker

DR. THOMAS WÜLFING

Rechtsanwalt, Fachanwalt für Handels-
und Gesellschaftsrecht, Fachanwalt für
Steuerrecht, vereidigter Buchprüfer

NETZWERK PARTNERFIRMEN

Merker Architektur Management GmbH

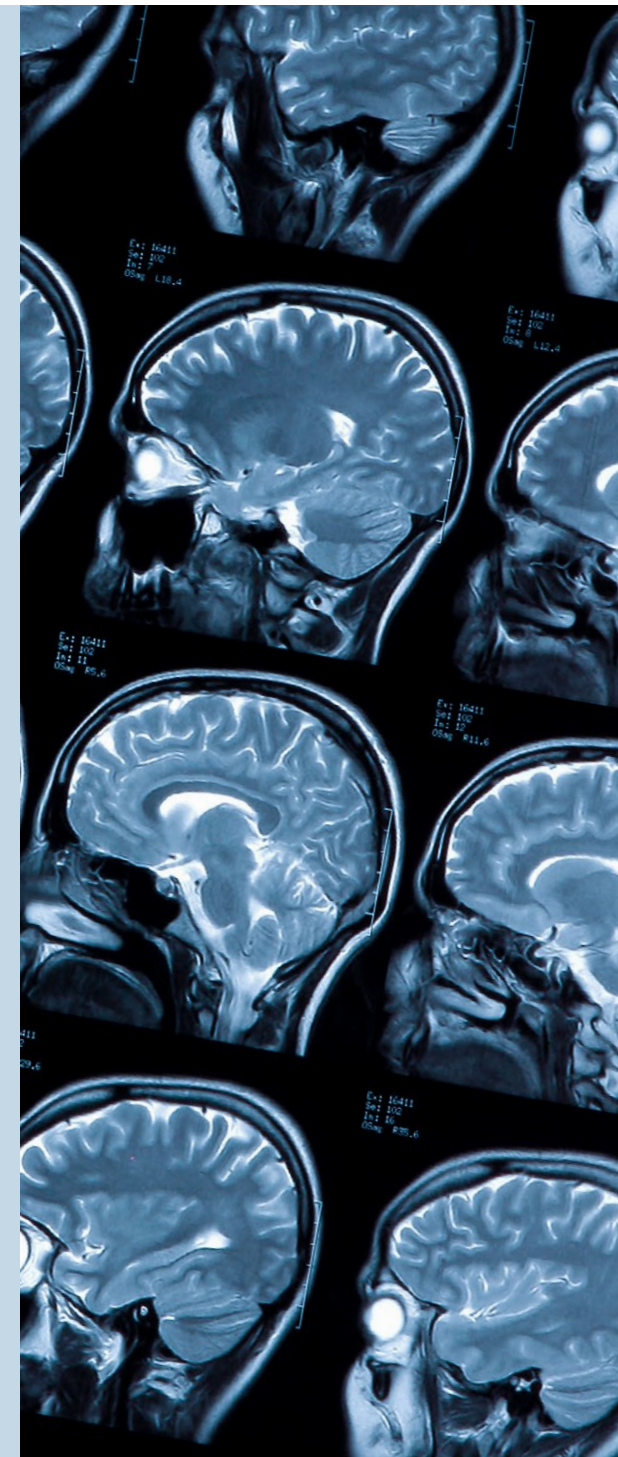
Fraunhofer IML

Hospital Partners AG

Hospitaltechnik GmbH

Meduplus GmbH

antares apotheke



REFERENZENZEN

ANregiomed	LVR-Klinik Bonn
DAK	Otto Bock HealthCare GmbH
DRK Kliniken Bremerhaven	Pius Hospital Oldenburg
DRK Krankenhaus Teterow	Ruppiner Kliniken
Gesundheit Nordhessen	Salzburger Landeskliniken
Heidekreis Kliniken	Städtische Kliniken Köln
ISAR Klinikum	Städtisches Klinikum Braunschweig
Johanniter Krankenhaus Genthin-Stendal	St. Joseph Stift Bremen
Klinik am Bürgerpark Bremen	St. Martinus Krankenhaus Duderstadt
Kliniken der Stadt Köln	St. Theresien Krankenhaus Nürnberg
Klinikum Arnsberg	St. Vinzenz Krankenhaus Düsseldorf
Klinikum Augsburg	Universitätsklinikum Aachen
Klinikum Darmstadt	Universitätsklinikum Bonn
Klinikum der Stadt Wolfsburg	Universitätsklinikum Düsseldorf
Klinikum der Universität München (LMU)	Universitätsklinikum Essen
Klinikum Oldenburg	Universitätsklinikum Jena
Klinikum Region Hannover	Universitätsklinikum Köln
Klinikum Saarbrücken	Universitätsklinikum Münster
Krankenhaus Dresden Neustadt/Friedrichstadt	Universitätsklinikum Ulm
Krankenhaus Göttingen Weende	Universitätsmedizin Mainz
Landesrechnungshof Hessen	VIVANTES Klinikum Berlin Friedrichshain

Die Gesundheitswirtschaft befindet sich in einem stetigen Wandel, der in vielfältigen Herausforderungen für die Kliniken resultiert. Wir begegnen diesen Aufgaben mit innovativen Weiterentwicklungen vor allem in zwei Bereichen:

AUFBAU NEUER ANALYSE- UND STEUERUNGSTRUMENTE

Wir bauen unsere Management-Tools aus, weil bisher nur Daten aus den Vorjahren analysiert und bewertet werden konnten. Handlungsfelder werden dann über Schnittstellen und Rechenalgorithmen in Echtzeit ermittelt und ermöglichen eine zeitnahe Reaktion (real time monitoring). Über prospektive Berechnungen können die Entwicklungen in Kliniken aktiv gestaltet werden. Dabei werden alle verfügbaren Datenquellen über Integration-Services verknüpft und die einzelnen Gestaltungspunkte gezielt angesteuert.

DIGITALISIERUNG UND VERNETZUNG – GESUNDHEIT 4.0

Mit dem „E-Health-Gesetz“ wurde 2015 eine verbindliche Rahmenbedingung für die Vernetzung des Gesundheitswesens geschaffen. Die Ausgestaltung ist eine der spannendsten Aufgaben der nahen Zukunft. Wir begleiten auf dem Weg der Digitalisierung, denn IT-gestützte Kommunikationsstrukturen sind aus der Krankenhauslandschaft nicht mehr wegzudenken. Mit Decision-Support-Systemen können Mediziner künftig ihre Erfahrung mit den Ergebnissen von hunderttausend ähnlichen Krankheitsverläufen abgleichen. Eine solche patientennahe Prozessunterstützung sorgt auch für mehr Effizienz, Transparenz und eine bessere Qualität in der Gesundheitsversorgung.

Voraussetzung ist ein neuer, umfassender Ansatz zur Analyse von Daten und eine konsequente Weiterentwicklung eines intelligenten Gesundheitsnetzes.

Fordern Sie uns mit komplexen Fragestellungen heraus und nutzen Sie unsere interdisziplinären Kompetenzen für die Verbesserung der Patientenversorgung, der Arbeitsbedingungen des Personals und der Wirtschaftlichkeit Ihres Krankenhauses – wir freuen uns auf Ihre Anfrage!
